



MISSET

Misset is de toonaangevende uitgeverij in de agrarische sector, gevestigd in Doetinchem. Ons portfolio bestaat uit nationale en internationale vaktitels als Boerderij, Trekker, Pluimveehouderij en Future Farming. Wij stellen ons als doel onze klanten, boeren voorop, te helpen hun werk beter te kunnen doen. Onze medewerkers zijn herkenbaar aan een flinke dosis ervaring, plezier, passie en écht vakmanschap.

Wij zijn tijdelijk op zoek naar een

Accountmanager Desksales (fulltime)

Een gedreven commercieel talent met de wil om zich te ontwikkelen. Een enthousiaste collega die graag in een team werkt en goede resultaten behaalt.

Wat ga je doen?

Als Accountmanager Desksales bied jij ondersteuning aan de Accountmanagers Fieldsales. Je zorgt voor verwerking en uitvoering van de afgesloten contracten. Vanuit de dagelijkse klantcontacten sluit je zelf ook deals. In deze functie ben je mede verantwoordelijk voor het realiseren van de omzetdoelstellingen binnen de marktgroep Landbouw voor zowel print-, online- als eventoplossingen. Dat doe je voor de Nederlandse topmerken Boerderij, Trekker, Pluimveehouderij, Melkvee100Plus en Groeten & Fruit.

Wat kun je?

Vanzelfsprekend verwachten we niets minder dan al die andere bedrijven doen – je bent commercieel, professioneel, teamspeler et cetera. Wij vinden het vooral van belang dat je je kunt inleven in de klant, diens wensen kan vertalen naar de meest geschikte communicatie-oplossingen en daarbij snel en resultaatgericht schakelt.

Wat je verder meebrengt:

- een afgeronde mbo-/hbo-opleiding
- werkervaring in een commerciële functie
- aantoonbaar succesvol in sales
- proactieve, resultaat gedreven houding
- affiniteit met de agrarische sector is een pré.

Wat bieden wij?

Jij gaat werken in een hecht, enthousiast salesteam bij een ijzersterk bedrijf. Natuurlijk hebben we prima arbeidsvoorwaarden en verdienen je een goed salaris. Bij dat alles krijg je te maken met collega's die vol trots en overgave voor Boerderij en onze andere merken werken. Met altijd de ambitie om onze klanten te helpen hun werk beter te kunnen doen.

Het betreft in eerste instantie een functie tot januari 2020.

Solliciteren?

Heb je interesse om te werken voor de grootste speler in de agrarische mediabranche? Stuur je motivatie en CV naar humanresources@misset.com. Wil je meer informatie? Bel met Marco Puthaar (Sales Director, 06 22 46 80 68) of Rindert Meijer (Sales Manager, 06 22 03 45 33) en kijk ook even op www.misset.com.

Wij kiezen er bewust voor om de werving zelf te doen. Op acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet gereageerd.

BOERDERIJ

Met Boerderij Boer je Beter

Onze medewerkers voelen een warme binding met het boerenleven en worden door onze missie gemotiveerd geïnspireerd.

Medewerkers komen om deze reden bij ons werken en werken hier met trots en vol overgave.

We zijn er trots op dat we werken met boerenverstand; we zijn kritisch en resultaatgericht.